

WEBINAR: PLAN DE VIABILIDAD: MEDIACION

Fecha: 17 de Julio de 2020

Código: 50180034

Ponentes

Juan Lloret Villota, socio de LBL Partners, licenciado en Ciencias Económicas por la Universidad de Barcelona, Bachelor of Science Major in Business Administration por Juniata College, PA USA, y especialista en valoración de empresas e intangibles. Es profesor asociado del Departamento de Empresa de la Universidad Autónoma de Barcelona.

Raúl Lorente Sibina, socio de LBL Partners, licenciado en Ciencias Económicas por la Universidad de Barcelona, auditor de cuentas, vocal del RAJ, vocal del REC (registro de expertos contables) y miembro del Registro de Economistas Forenses.

Presentación

El plan de viabilidad puede resultar una herramienta muy útil para reducir hostilidades y establecer una comunicación eficaz por cuanto ayuda a las partes a comprender mejor sus necesidades y los intereses del otro. Así en la ponencia trataremos de exponer cómo afecta a los agentes relacionados con la persona física o jurídica una eventual situación de insolvencia, qué esperar de un plan de viabilidad y cómo negociar el mismo.

Programa

1. RAZÓN DE SER DEL PLAN DE VIABILIDAD EN LA MEDIACIÓN
2. EL PAPEL DEL MEDIADOR
3. LOS GRUPOS DE INTERÉS(AGENTES)
 - a. Trabajadores
 - b. Bancos
 - c. Proveedores
 - i. Estratégicos
 - ii. No estratégicos
 - d. AAPP
 - e. Accionariado (Familia)
4. FUNDAMENTOS
 - a. Definiciones y conceptos
 - b. Sistematización del procedimiento
 - c. Estados Contables Previsionales (ECP)
5. NEGOCIACIÓN

Datos de interés

Fecha: 17 de Julio de 2020

Código del curso: 50180034

Horas homologadas a efectos de mediación: 1,5 horas.

Horas homologadas a efectos del REC: 1,5 horas.

Horario: De 10 h. a 11,30 h

Derechos de inscripción: 35€

Documentación: En su caso, se enviará por e-mail (no se entregará en papel)

Una vez enviado el material a los inscritos se procederá a su facturación, no pudiéndose anular ya la inscripción realizada.

Inscripción